



Kiwa Deutschland ist ein führender Spezialist in den Bereichen Qualitätsprüfungen, Produkt- und Systemzertifizierungen sowie Umweltschutz-Dienstleistungen. Unsere hochqualifizierten Mitarbeiter bieten unseren Kunden ein breit gefächertes Service-Spektrum in den Bereichen Prüfen, Inspizieren, Testen und Zertifizieren. Kiwa ist international mit 4.300 Mitarbeitern ein starker Partner in über 40 Ländern. In Deutschland sorgen unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter im Vertrieb und im operativen Service an 15 Standorten dafür, dass unsere innovativen Produkte und Dienstleistungen die Wünsche und Anforderungen unserer Kunden erfüllen.

Sie möchten unser Team verstärken? Wir suchen ab sofort in Vollzeit einen

Sales Manager im Bereich Management-Zertifizierung (m/w/d)

Ihr Job:

- Verantwortlich für den Vertrieb unseres Dienstleistungsportfolios (insb. ISO 9001/14001/50001)
- Akquise Tätigkeiten wie die Identifikation und direkte Ansprache potenzieller Neukunden
- Selbständige Koordination und Abwicklung des gesamten Angebotswesens bis hin zum Vertragsabschluss
- Erstellung von Preiskalkulationen und Angeboten sowie Potenzialanalysen zu zukünftigen Produktideen und Märkten
- Entwicklung neuer Vertriebs- und Marktbearbeitungsstrategien
- Zusammenarbeit mit Beratern

Ihr Profil:

- Erste Berufserfahrung im Vertrieb von Zertifizierungsdienstleistungen im Innen- oder Außendienst
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Hohe Selbstmotivation und Eigenverantwortlichkeit
- Selbständiges, strukturiertes und zielorientiertes Vorgehen
- Spürbare Begeisterung für (Neu-)Kundengewinnung, vor Ort oder über die Telefonakquise
- Sicheres und freundliches sowie verbindliches Auftreten
- Hohe Service- und Dienstleistungsorientierung und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Innovation und Kreativität in der Kundenansprache und -gewinnung
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie sichere Anwenderkenntnisse der gängigen MS-Office Anwendungen

Was wir Ihnen bieten:

- Die Möglichkeit, etwas bewegen zu können und mit uns zu wachsen
- Ein engagiertes und motiviertes Team
- Firmenwagen
- Flexible Arbeitszeiten sowie Homeoffice Möglichkeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaubsanspruch
- Mitarbeitervergünstigungen und Dienstradleasing-Angebot
- Bio-Obst, Kaffee und Getränke

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe der Referenznummer **90839** sowie Ihrer Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Senden Sie Ihre Unterlagen bitte an Jennifer Shima bewerbung@kiwa.de



▶ Trust
Quality
Progress